

SENIOR REVENUE MANAGER

Hast du Lust Teil von etwas Außergewöhnlichen zu werden? Unterstütze uns dabei das wahre RevPar Potential unserer Kunden zu entfalten. Mit einem wachsenden Team schaffen wir einen Pool von einmaligem Wissen, wo du lernen, dich entwickeln und zu den Ergebnissen beitragen kannst. Ein neuer, moderner Ansatz im Revenue Management, mit einem coolen Arbeitsumfeld und natürlich einem attraktiven Gesamtpaket.

Die Firmengeschichte: Seit Mai 2016 verändert berner+becker die Art und Weise wie unabhängige Hotels und kleine Ketten Zugang zu großartigem, hochqualitativem Revenue Management Service erhalten. Aktuell sind wir ein Team von 5 Personen, mit einer bewährten 15% RevPAR Steigerung für viele unserer Kunden. Das führt natürlich dazu, dass mehr Hotels an Bord kommen wollen. Daher brauchen wir DICH, um unseren Revenue Management Service auf höchstem Niveau für diese neuen Kunden sicherzustellen!

Position – nach wem wir suchen: Wir suchen nach den Besten! Unabhängig von deinem aktuellen Titel, wir wollen mit DIR sprechen, wenn du mehrjährige Erfahrung, einen großartigen Revenue-Management-Ansatz und analytisches Verständnis hast.

DU wirst ein wichtiger Bestandteil des Teams werden und verantwortlich für die Outsourcing-Revenue-Management-Arbeit mit unseren Kunden, die Durchführung von Projekten und Revenue Management Trainings sein. Allerdings ist es nicht nur kundenbezogene Arbeit, die auf dich wartet. Du wirst uns auch helfen unser Geschäft zu steigern und neue Kunden und Partner mit an Bord zu holen. Einfach gesagt, die Aufgabe ist vielfältig – wir sind ein Start-up – es ist großartig

Standort: In unserem coolen, „state-of-the-art“ Büro im Herzen von München, nur einen Steinwurf von Stiglmaierplatz und Hauptbahnhof entfernt, lassen wir für unsere Kunden Wunder geschehen. Wir glauben an eine enge Teamzusammenarbeit und freuen uns, dich hier begrüßen zu dürfen! Übrigens, unsere fantastische La Spaziale Kaffeemaschine macht köstlichen Espresso, der sogar Baristas neidisch macht...

8 Gründe Dich zu bewerben!

Zum Erfolg beitragen – effizientes und abwechslungsreiches Revenue Management – lernen & weiterentwickeln – attraktives Paket über dem Branchenstandard – flexible Arbeitszeiten – unbegrenzte Urlaubstage – Teil eines leistungsstarken Teams werden – diversifiziertes Kundenportfolio

Mitarbeiter Referenzen:

Wenn du dich selbst überzeugen möchtest, kontaktiere unsere Teammitglieder einfach direkt:

Veit Meier, Director of Revenue Management. +49 175 8188 143. veit.meier@bernerbecker.com

Till Benthien, Revenue Manager. +49 151 5369 8629. till.benthien@bernerbecker.com

Robert Nagel, Senior Revenue Analyst. +49 176 3142 6062. robert.nagel@bernerbecker.com

Überzeugt? So bewirbst du dich! Kontaktiere uns per E-Mail oder rufe uns an. Sende uns deinen Lebenslauf und was auch immer du uns noch zeigen magst, um dich im perfekten Licht scheinen zu lassen!